

POUR VOUS INSCRIRE

Prochaine session : nous contacter

Lieu de formation :

RESSOURCES FORMATION
26 rue du Marais
93100 Montreuil

RESSOURCES FORMATION
51 rue Hoche
94200 Ivry-sur-Seine

Adressez vos CV et lettre de motivation à
recrutement@ressourcesformation.fr
01 48 58 38 37

Vous êtes en situation de handicap ?

Pour toute question, merci de nous contacter par mail à contact@ressourcesformation.fr

MODALITÉS

Rythme : mixte (blended-learning)

Nombre d'heures : 532h (322h en centre et 210h en entreprise)

Effectif : 15 personnes maximum par session

Horaires : du lundi au vendredi de 09h00 à 17h00

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Supports pédagogiques
- Etudes de cas et exercices pratiques

FORMATEUR

Professionnel confirmé, notre formateur met en œuvre une pédagogie adaptée visant la professionnalisation et la qualification dans le secteur de la vente.

TARIF

Demandeurs d'emploi : formation conventionnée, gratuite et rémunérée, financée par le Conseil Régional d'Ile-de-France.

Salariés et autres publics : à partir de 2.000 € en fonction des besoins. Un devis et un plan de formation sont établis sur demande.

90% de retour à l'emploi
94% de réussite à l'examen final
97% de satisfaction
60 stagiaires formés par an

TITRE PROFESSIONNEL EMPLOYÉ(E) COMMERCIAL EN MAGASIN ÉLICIBLE CPF

PRÉ REQUIS

- Niveau 4ème - 3ème
- Première expérience dans les métiers de la vente
- Bonne connaissances en anglais à l'oral et à l'écrit

OBJECTIF

A l'issue de la formation vous :

- Maîtriserez les techniques et savoirs nécessaires à la validation du Titre professionnel Employé(e) commercial en magasin

PROGRAMME

Modules d'enseignements généraux :

- Français professionnel
- Calculs commerciaux
- Informatique et bureautique

Modules d'enseignements professionnels :

- Technologie de base
- Approvisionner un rayon ou un point de vente
- Accueillir et accompagner le client dans un point de vente
- Gestes et postures en milieu professionnel
- Prévention, Sécurité au travail

Modules transversaux :

- Les techniques de recherche d'emploi
- Environnement et développement durable dans les métiers de la vente
- L'Entreprise et ses codes, SST, Remédiation

MÉTHODES D'ÉVALUATION

- **Avant la formation** : tests et entretien de motivation
- **Pendant la formation** : tests et mises en situation
- **A la fin de la formation** : évaluation devant un jury professionnel (possibilité de validation d'un ou plusieurs blocs de compétences) et évaluation de la satisfaction client.

DÉBOUCHÉS

A l'obtention du titre professionnel, vous pourrez accéder à un emploi d'employé dans la grande distribution ou les magasins alimentaires.

VALIDATION

Validation du Titre Professionnel Employé(e) Commercial en Magasin.

Niveau de sortie : niveau 3 (équivalent CAP/BEP).

POURSUITE D'ÉTUDES

Titre Professionnel Vendeur Conseil en Magasin